



## antea verstärkt den Fondsvertrieb mit Emre Özyumruk

- Seit dem 01. Oktober 2024 ist Emre Özyumruk in der Funktion des Vertriebsmanagers bei antea tätig.
- Zuvor war er bei der Kieler Volksbank eG als Wertpapiermanager tätig gewesen und verantwortete dort das Depot-A-Geschäft und den Handel in Eigenanlagen mit. Darüber hinaus gehörte die Betreuung und die Gewinnung von Großkunden im Private Banking sowie Firmenkunden im Anlagegeschäft zu seinen Aufgaben.
- Herr Özyumruk verfügt zudem über die Zusatzqualifikation des Applied Investment Managers (AIM).

Hamburg, 21. November 2024: Mit innovativen Multi-Asset-Ansätzen will antea ihre strategische Marktposition verbreitern und ihren Fokus auf eine hohe Diversifikation in Sachwertanlagen untermauern. Dieser Ansatz spielt seine Stärke insbesondere in unsicheren und wechselvollen Zeiten aus. So konnten in den letzten Jahren überdurchschnittliche Erträge erzielt werden.

Mit Emre Özyumruk stärkt antea sowohl ihre kommunikativen Fähigkeiten als auch ihr operatives Handlungsvermögen. *„Ich freue mich sehr, Emre Özyumruk als Vertriebsmanager für uns gewonnen zu haben. Seine Expertise und Erfahrungen – insbesondere aus der Genowelt – sind ein großer Zugewinn und werden uns auf alle Fälle voranbringen“*, sagt Eugen Herzig, Leiter Fondsvertrieb bei antea.

Als Bankfachwirt verfügt er dank seiner fundierten Ausbildung und langjährigen Erfahrung im Umgang mit komplexen Anlageprodukten und individuellen Kundenansprüchen über tiefgehende Marktkenntnisse und ein ausgeprägtes Verständnis für die Bedürfnisse anspruchsvoller Privat- und Firmenkunden.

*„Ich freue mich sehr, Teil der antea ag zu sein, da mich die einzigartige Multi-Asset-Strategie des Unternehmens überzeugt. Meine Motivation, bei antea zu arbeiten, liegt in der Möglichkeit, den antea-Fonds zu vertreiben und unseren Vertriebspartnern eine wirklich diversifizierte Anlagemöglichkeit zu bieten. Ich sehe antea als ein etabliertes Unternehmen, das durch seine Multi-Asset-DNA eine solide und vielseitige Investmentstrategie verfolgt“*, sagt Emre Özyumruk.

antea strebt in den kommenden Jahren weiteres Wachstum an. Ihre Position als marktanerkannte Spezialistin für innovative Multi-Asset-Lösungen soll durch intelligente, breit diversifizierte Portfolios weiter ausgebaut werden.

### Über antea

antea mit Sitz in Hamburg ist ein Family Office sowie eine unabhängige Vermögensverwalterin und begleitet als interdisziplinäre Partnerin die Entwicklung und den Erhalt großer Vermögen über Generationen hinweg. Darüber hinaus ist antea Initiatorin mehrerer vermögensverwaltender inländischer Investmentfonds.

Die Philosophie des Unternehmens findet sich bereits im Namen wieder: Bevor (lat.: antea) eine Anlageentscheidung getroffen wird, werden alle relevanten Faktoren analysiert und bewertet. Um optimal diversifizierte Portfolios zu konstruieren, wird in wenig miteinander korrelierende Anlageklassen investiert. Diesen Ansatz verfolgt Unterneh-



mensgründer Johannes Hirsch bereits über die unterschiedlichen Zyklen der letzten vier Jahrzehnte erfolgreich. Das zwölfköpfige antea-Team betreut vermögende Privatkunden, Private-Banking-Einheiten und unabhängige Finanzberater. Über alle Bereiche hinweg wird so ein Gesamtanlagevolumen von mehr als EUR 600 Mio. verwaltet.

#### **Pressekontakt**

Philipp Averhoff

040 - 36 15 71 88

[averhoff@antea-ag.de](mailto:averhoff@antea-ag.de)

[www.antea-ag.de](http://www.antea-ag.de)

Anja Metelmann

040 - 36 15 71 86

[metelmann@antea-ag.de](mailto:metelmann@antea-ag.de)

[www.antea-ag.de](http://www.antea-ag.de)